

# SCHOTTER

# OHNE ENDE

## Und auch die Bezahlung stimmt.

Es geht um kantige, gebrochene Gesteinskörner, kurz: um Schotter und Recyclingbaustoffe. Und es geht um Sie! Denn Sie können diese Produkte an den Mann bringen. Und Sie wissen auch, wie man Kunden so betreut, dass sie treu bleiben. Im LEHNEN-Team sind Jung- und Quereinsteiger willkommen. Für unseren Standort Sehlem suchen wir ab sofort:

## Vertrieb für Baustoffe (w/m/d)

### DAS IST IHR GEBIET:

Vertrieb von Baustoffen in Eigeninitiative, Neukunden-Akquise, Kundenbetreuung und Baustoffberatung, Unterstützung von Bauleitern bei Straßen- und Tiefbauprojekten, Projektkalkulation/-verfolgung, internes Berichtswesen

### DAS BRINGEN SIE MIT:

Kaufmännische oder vergleichbare Ausbildung, Geschick im Umgang mit Kunden, technisches Verständnis, Erfahrung mit MS Office und gern auch mit ERP-Systemen

### DAS STEHT IHNEN ZU:

Urlaubs- und Weihnachtsgeld, 30 Tage Urlaub, Sport- und Gesundheitsprogramme, unbefristete Festanstellung, karriereorientierte Weiterbildung

Rufen Sie uns an, wenn Sie Näheres erfahren möchten:

**0 65 71 / 95 01 12** (Alexander Joos).

Oder schicken Sie uns Ihre Bewerbung:

**[bewerbung@lehn-gruppe.de](mailto:bewerbung@lehn-gruppe.de)** oder

an **Neumagener Hartsteinwerk –**

**Franz Lehnen GmbH,**

Bahnhofstraße 39, 54518 Sehlem.

Bis bald. Wir freuen uns auf Sie!

**[www.lehn-gruppe.de](http://www.lehn-gruppe.de)**



**LEHNEN**

TIEFBAU · STRASSEN · BAUSTOFFE